

*В Москве прошла Международная конференция по страхованию (Russian Insurance Summit) под эгидой Всероссийского союза страховщиков. В этом году к участию в саммите приглашены были более ста пятидесяти руководителей страховых организаций и объединений, представители минфина, минэкономразвития, ФСФР и других ведомств, а также представители крупнейших страховых союзов и объединений, руководители крупнейших страховых и перестраховочных компаний мира.*

⋮

Главной целью конференции стало обсуждение актуальных проблем страхования в контексте инициатив высшего руководства страны, направленных на ускорение создания в России международного финансового центра и развития страховой отрасли как важной и неотъемлемой части финансового рынка России.

По мнению выступавших, страхование в России по-прежнему остается непопулярным средством финансовой защиты. Доля этого рынка во внутреннем валовом продукте страны не превышает 2,5%, в то время как в США эта цифра достигает 11%, а в Ирландии и того больше – 24%.

По словам руководителя ФСФР Дмитрия Панкина, российским страховым компаниям не хватает 50 млрд рублей, чтобы соответствовать требованиям по минимальному капиталу. При этом нехватка капитала является не самой серьезной проблемой российского страхового рынка; более существенной является проблема качества активов. Нередки случаи, когда компания с капиталом 2 млрд руб. не может удовлетворить требования на 15 млн руб.

Дмитрий Панкин также выразил обеспокоенность слишком высоким уровнем комиссий на страховом рынке. Когда уровень достигает 40–50%, это уже не страхование, а нечто другое. Еще одной проблемой, по словам Панкина, является демпинг на страховом рынке.

Касаясь вопроса надзора за страховщиками в свете объединения этой функции с

надзором за участниками рынка ценных бумаг, глава ФСФР указал на то, что регулятивные меры на рынке ценных бумаг являются на сегодняшний день более гибкими. В частности, к участникам рынка ценных бумаг могут быть применены штрафные санкции без приостановки или отзыва лицензии. По словам Д.Панкина, ФСФР будет работать над тем, чтобы к участникам страхового рынка также применялся более гибкий подход.

Большое внимание на конференции было уделено развитию существующих и введению новых обязательных видов страхования. Генеральный директор компании «Россия» Юрий Колесников представил свой взгляд на эту проблематику, выступив с докладом на тему «Обязательные виды страхования – драйвер роста или тупиковый путь развития?».

В своем выступлении Колесников отметил, что череда событий и катастроф последних лет говорит о том, что страхование должно стать действенным механизмом в урегулировании их последствий, и именно развитие новых обязательных видов страхования, если они действительно начнут грамотно работать, поможет не только в восстановлении страхового рынка, но и в стабилизации экономики страны в целом. Однако при этом нельзя забывать и о добровольных видах страхования, поскольку акцент только на обязательное страхование может стать тупиковым путем развития и вернуть рынок к монополизации и полному отторжению добровольной услуги страхования.

Сейчас драйвером роста является обязательное страхование автогражданской ответственности – в прошлом году россияне приобрели 37,1 млн страховок ОСАГО. Однако добровольно страхуют свою жизнь не более 2% россиян.

Такая картина может быть вызвана тем, что люди получают небольшие возмещения по страховым случаям – их объем оценивается в 0,5% от доходов населения. По мнению президента Ассоциации страховщиков жизни Александра Зарецкого, этот сегмент страхования является самым быстрорастущим – за прошлый год он увеличился на 50%. Однако даже если подобные темпы сохранятся и в будущем, то лишь через 10 лет Россия догонит отстающие страны Восточной Европы.

Эксперт полагает, что ситуацию могла бы спасти поддержка государства в виде налоговых льгот, которые активно распространяются в отношении негосударственных

пенсионных фондов. Проблему осложняет и отсутствие волевых поступков со стороны чиновников, которые не будут принимать непопулярные решения вплоть до окончания выборного цикла.

Первый заместитель гендиректора «Росгосстраха» Дмитрий Маркаров видит иную причину низких объемов рынка – недостаточную обеспеченность граждан. С ростом благосостояния люди станут чаще задумываться о защите своих рисков: «Как только будет перейден определенный финансовый барьер – будет лавинообразное развитие страховщиков», – оптимистично убежден эксперт.

Закрепление страховой оценки жизни россиянина на отметке в 2 млн руб. может хоть как-то заинтересовать граждан, но для законодательного утверждения этой нормы может понадобиться несколько лет, считает президент Всероссийского союза страховщиков Андрей Кигим. Эта цифра входит в противоречие с данными исследовательского центра «Росгосстраха», согласно которым люди предпочли бы оценить свою жизнь в 3 млн руб. Кигим уверен, что проблемы страховщиков может решить возможность покупки электронных полисов через Интернет, отказ от бумажного документооборота, упрощение порядка получения лицензий новыми игроками рынка, а также продуктивный диалог с представителями власти.

Внимание участников конференции привлекло выступление представителя Росфинмониторинга Виталия Чернова. По данным его службы, страховые компании с начала 2010 года до конца марта 2011-го вывели из России 16,3 миллиарда рублей.

В то же время, как отметил Чернов, общий объем полученных из-за рубежа средств за то же время составил 2,6 миллиарда рублей.

В основном страховщики выводят средства на счета банков Кипра, Малайзии и Великобритании. Около половины выведенных средств связано с платежами по договорам перестрахования рисков за рубежом.

В 2010 году ведомство Чернова получило около 40 тысяч сообщений о финансовых операциях с участием страховых компаний. Общий объем операций составил 514,5 миллиарда рублей. Ежемесячно с участием страховщиков проводилось финансовых

операций на 20–50 миллиардов рублей.

**Источник: Российская бизнес-газета, № 24, 19.07.11**

**Автор: Евпланов А.**