



*Банк России планирует уделять больше внимания анализу операций и развитию инвестиционного страхования жизни (ИСЖ). Такой вывод сделал один из участников заседания экспертного совета по страхованию при ЦБ РФ, об этом он сообщил "Интерфаксу".*

По его словам, вопросы развития сегмента страхования жизни в целом были предметом обсуждения на заседании экспертного совета по страхованию ЦБ РФ.

"В ходе обсуждения отмечался определенный "перекос" в развитии всего вида страхования жизни в РФ за счет операций по инвестиционному страхованию. Речь шла о возможностях расширения продуктовых линеек в этом сегменте, разнообразия предложений страховщиков за счет классических полисов страхования жизни", — сказал собеседник агентства.

По его словам, "определенная дискуссия развернулась по вопросам формирования дополнительных гарантий приобретателям полисов страхования жизни. Страховщики пообещали регулятору представить свою точку зрения и подходы к теме гарантирования обязательств".

Источник добавил, что в ходе дискуссии высказывались сомнения, связанные с высокой концентрацией влияния банков на формирование операций по инвестиционному страхованию жизни в целом.

"Банки выступают основным каналом продаж полисов инвестиционного страхования жизни. Они же аккумулируют значительные объемы комиссионных вознаграждений, они же выступают инвесторами по размещению полученных средств. Такая концентрация влияния нуждается в осмыслении. В конечном итоге средства, аккумулированные за счет операций по ИСЖ, не становятся "длинными деньгами" и не работают на экономику, как это должно было бы происходить в классическом варианте", — подчеркнул он.

Источник добавил, что Банк России рассчитывает в июле этого года опубликовать специальный доклад, посвященный развитию сегмента страхования жизни в РФ. Комментируя "Интерфаксу" прошедшее заседание, вице-президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Максим Данилов заявил: "Нет ничего удивительного в том, что банковский канал продаж полисов инвестиционного страхования жизни является основным. В странах, где такая деятельность не ограничена законодательно, объем продаж полисов страхования жизни через банки достигает до 80-85%".

Вместе с тем М.Данилов сообщил, что в ходе обсуждения на экспертном совете обсуждался другой очень важный вопрос: "Мы полагаем, многие вопросы будут решены

при введении сертификации продавцов, которые реализуют финансовые продукты с инвестиционной составляющей. При этом я имею в виду такую систему сертификации, которая распространялась бы не только на агентов, продающих полисы инвестиционного страхования жизни, но и на продукты других финансовых секторов, например, ПИФов, содержащих инвестиционную часть".

М.Данилов также сообщил, что "ВСС и страховщики жизни предполагают сформировать позицию по вопросу гарантирования страхования жизни и направить ее в Банк России". При этом он пояснил, что подходы к вопросу усиления гарантий могут быть самые различные — это может быть система контроля, новые подходы к капитализации страховщиков жизни, необязательно при этом создавать специальный денежный фонд, что означает, в том числе, дополнительную нагрузку на приобретателей полиса страхования жизни.

Резюмируя ход обсуждения на экспертном совете, М.Данилов заявил: "Мы находим поддержку со стороны Банка России по ключевым вопросам надзора и развития сегмента страхования жизни. Наш сегмент остается драйвером развития всего страхового рынка в условиях определенной стагнации в других секторах бизнеса".

Как сообщалось ранее, сбор премий страховщиков жизни РФ в 2016 году вырос более чем на 65% при среднем росте премий в целом по российскому страховому рынку на уровне чуть выше 12%.

Источник: Финмаркет, 16.06.2017