

Совкомбанк Страхование Жизни подвела итоги работы по развитию агентского канала продаж. Количество страховых агентов в 2022 году выросло в 2 раза по сравнению с 2021 годом, а количество менеджеров агентской сети — в 4,5 раза. При этом объем собранной страховой премии по новым договорам у агентов в 2022 году вырос на 46% по сравнению с 2021 годом.

Подобные результаты агенты достигли благодаря изменениям системы мотивации и подхода к обучению. В линейку продаж агентов Совкомбанк Страхование Жизни включили полисы имущественного страхования, в том числе полисы каско. При этом действующим клиентам по страхованию жизни был предоставлен льготный тариф. На допродаже агенты зарабатывали в среднем на 25% больше, а некоторые – в 2 раза больше. Доход лучших агентов в 2022 году составлял 215-220 тысяч рублей вне зависимости от региона деятельности. Также Страховая Группа Совкомбанка обеспечивает широким социальным пакетом, включая ДМС, и руководство, и самих агентов сети. Компания оказывает помощь мобилизованным и их семьям.

Важным этапом развития агентской сети Совкомбанк Страхование Жизни стало обновленное обучение. Были проведены тренинги на актуальные темы с привлечением экспертов – специалистов с высокими результатами по развитию агентского канала продаж. Так, проведение тренингов по рекрутингу позволило увеличить количество сделок в первые два месяца работы новичков на 20%.

«Для нас важно, чтобы агент понимал, как он может влиять на собственный заработок в нашей компании. С одной стороны, у него есть система бонусов для получения конкурентного комиссионного вознаграждения. С другой стороны, мы учим агентов увеличивать свой доход и ставить личные финансовые цели. Специально для агентского канала продаж Совкомбанк Страхование Жизни разработала широкую линейку продуктов, чтобы агент могли подобрать страховую защиту каждому клиенту. Новые агенты, выбравшие нашу компанию основным местом работы, зарабатывали с первых месяцев работы 70-80 тысяч рублей», — Павел Ананьев, управляющий директор по агентским и брокерским продажам Совкомбанк Страхование Жизни.

Всего в агентском канале продаж реализуется 13 продуктов накопительного страхования жизни, страхования от несчастных случаев и пенсионного страхования. В 2022 году были появились коробочные продукты НСЖ («Курс Жизни Про», «в Десятку», «в Десятку Премиум», «Комфорт Плюс»), уникальный продукт «МегаПолис» (11 в 1), специальные программы страхования имущественных рисков (каско, ИФЛ).

Страховая Группа Совкомбанка продолжает работать согласно выбранной стратегии по увеличению агентского канала продаж до 4 тысяч активно продающих агентов. Сегодня агентская сеть Совкомбанк Страхование Жизни работает в 40 городах и 27 регионах России. При этом только за 2022 год были открыты новые офисы в 21 городе.

Википедия страхования