*Российской национальной перестраховочной компании, которой страховщики с этого года обязаны предлагать перестраховать 10% рисков и которая может выбрать, принимать ли их на себя и в каком размере (но в случае с объектами, находящимися под санкциями, не имеет права отказать), пока не удается дотянуть до заданной отметки. Как указывают «Ведомости» со ссылкой на отчет РНПК, за шесть месяцев компания собрала только 5% премий.*

Среди лидеров по исходящей перестраховочной премии (более 1,1 млрд рублей за полугодие) более 10% отдали РНПК только «ВТБ Страхование» и ВСК.

Доля РНПК в объеме исходящей перестраховочной премии в первом полугодии составила 4,9%

Падение объемов рынка входящего перестрахования во II квартале замедлилось почти вдвое. В I квартале объем рынка сократился на 15,7%, а во II квартале — всего на 7%.

Отчасти дело в придирчивости РНПК, пишет газета. «Мы сами отказываемся от 5-7% предложенной для перестрахования премии», — объясняет недобор зампред правления РНПК Наталья Карпова. Если рассматривать поштучно, то отказов примерно половина: компания отказывается от «некачественных рисков с высокой вероятностью страхового события», добавляет ее представитель.

Страховщики, по словам Карповой, объясняют нежелание передавать положенные 10% в РНПК тремя причинами. Во-первых, у них уже сложились отношения с перестраховщиками, им удобно работать с определенными компаниями и «нет желания что-то менять и переделывать». Во-вторых, страховщики не могут оценить, как платит РНПК: она еще не сталкивалась с крупными убытками. В-третьих, РНПК не нужна в «схемном» бизнесе, когда перестрахование используется для вывода денег из страны. «До сих пор есть компании, которые с интересом обнаруживают, что они, оказывается, нам должны что-то передавать», — говорит Карпова.

По одиночным (факультативным) договорам отклонения меньше: доля РНПК — 8,1% от перестраховочной премии, что, по словам Карповой, неплохо для первого года работы. В облигаторных договорах (перестрахование пакета однотипных рисков) РНПК получает всего 1,9%.

Больше половины компаний заключают эти договоры в ноябре — декабре на следующий год и воспользовались тем, что по закону они должны передавать в РНПК долю договоров, подписанных после 1 января 2017-го.

Это лишь отсрочка неизбежного, напоминает Карпова: с 2018 года доля РНПК во всех договорах независимо от даты заключения должна составлять не менее 10%.

Нежелание передавать риски национальному перестраховщику можно понять: страховщики и их партнеры по перестрахованию не хотят делиться прибыльной частью бизнеса. «От «плохих» рисков перестраховщик отказывается, оставляя себе только качественные», — объясняет директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Алексей Бредихин. В результате в I квартале 2017 года премии, переданные в перестрахование, сократились на 21%, подсчитал он; многие компании перенесли заключение договоров на 2016 год, чтобы не делиться прибылью хотя бы в 2017-м.

Основная часть премии, переданной в первом полугодии 2017 года, приходится на договоры, подписанные до вступления закона в силу, — так объясняют отклонение от положенных 10% в пресс-службах «СОГАЗа», «Ингосстраха», «ВТБ Страхования», «АИГ», «РСХБ Страхования», «Альянса», «Респекта», «Росгосстраха» и «РЕСО-Гарантии». От каких-то договоров РНПК отказывается сама, добавляют представители «СОГАЗа», «АльфаСтрахования» и СК «Чабб».

«В первом квартале, когда система только начинала работать, были разночтения в данных, передаваемых регулятору и перестраховщику, во втором квартале эта техническая проблема была решена», — отмечает заместитель гендиректора компании «РЕСО-Гарантия» Игорь Иванов. «Доля участия РНПК в перестраховании растет постепенно», — указывает представитель СК «Альянс».

По мнению Бредихина, в последнее время страховщики стараются передавать на перестрахование меньше, чем пару лет назад, чтобы сократить расходы. «К тому же в последние годы, если не считать ОСАГО, страхование — достаточно прибыльный бизнес. У страховщиков с 2015 года была возможность увеличить капитал, чтобы больше (премий) оставлять на удержание», — говорит он.

Центробанк до сих пор лишь выборочно проверял, как передаются риски РНПК, и компании пока не получали предписаний, отметила Карпова. С 2018 года регулятор будет это контролировать, указала начальник управления надзора за системно значимыми страховщиками ЦБ Анна Загорская. При нарушениях страховщик будет получать предписание, если же страховщик его не исполнит, то действие его лицензии будет ограничено или приостановлено. «Не думаю, что десятипроцентная цессия может привести к тому, что кто-то уйдет с рынка. РНПК будет получать свои 10%», — заключает Бредихин.

Источник: Ведомости, 25.10.2017