

Агенты страховой компании «Росгосстрах» предложат не только приобрести страховые полисы, но и распорядиться пенсионными накоплениями, передав средства в управление УК «РГС». Эксперты, отмечая, что агентский канал сегодня обеспечивает большую часть прироста портфелей пенсионных фондов, напоминают, что в последние месяцы пенсионный рынок сотрясают громкие скандалы, связанные с незаконной передачей пенсионных средств и массовой скупкой клиентских баз.

⋮

Компания «Росгосстрах-Жизнь» начала предлагать услуги в области пенсионного обеспечения через сеть региональных офисов и агентов страховой группы, сообщил на пресс-конференции старший вице-президент, руководитель блока розничного страхования компании «Росгосстрах» Владимир Нечепа. «Это во многом новая деятельность – за всю девятидесятилетнюю историю Росгосстрах никогда не занимался продажей нестраховых продуктов», – отметил Владимир Нечепа.

Управление средствами пенсионных накоплений будет возложено на собственный негосударственный пенсионный фонд – НПФ «РГС». «Клиентам, которые уже не первый год страхуют риски в «Росгосстрахе», мы хотим дать возможность в рамках одной группы решить все финансовые проблемы, которые возникают в повседневной жизни», – отметил Владимир Нечепа.

Как заверил директор челябинского филиала компании «Росгосстрах» Сергей Кормишкин, в ближайшие годы НПФ «РГС» намерен не просто войти в число наиболее заметных игроков регионального рынка пенсионных услуг, но и стать лидером по числу привлеченных клиентов.

«Сейчас при выходе на пенсию люди сталкиваются с существенным снижением уровня доходов, при этом государство в определенной степени снимает с себя финансовые обязательства по обеспечению пенсионных выплат, так что задуматься о будущей пенсии стоит, пока ты еще молод и полон сил, и грамотно распорядиться пенсионными накоплениями», – говорит Сергей Кормишкин.

Сегодня в Челябинской области открыты офисы 14 негосударственных пенсионных фондов, но жесткой конкуренции между фондами не наблюдается – скорее, агентам пенсионных фондов предстоит сообща осваивать огромное не вспаханное поле.

«Конкуренции между негосударственными пенсионными фондами как таковой практически нет, ведь решение о переводе пенсионных накоплений в тот или иной НПФ или УК сделали пока менее 15% населения страны, то есть рынок еще фактически не освоен», – говорит директор челябинского филиала НПФ «Гефест» Ольга Пакилева.

В прошлом году почти 130 тысяч жителей области выразили желание инвестировать пенсионные средства через негосударственный пенсионный фонд, порядка полутора тысяч южноуральцев вновь передали средства в государственную управляющую компанию и около 19 тысяч изменили прежнее решение – перешли из одного негосударственного пенсионного фонда в другой.

«Тенденция очевидна: с каждым годом рост интереса и степень доверия к негосударственным пенсионным фондам со стороны населения растет: так, за первый квартал число обращений о переводе накопительной части пенсии возросло на 25 тысяч в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, – резюмирует заместитель управляющего отделения Пенсионного фонда России по Челябинской области Светлана Киселева. – Люди наконец-то спустя восемь лет начинают понимать, в чем смысл прошедшей пенсионной реформы и как распорядиться накопительной частью пенсии».

Несоизмеримо большая популярность негосударственных пенсионных фондов в сравнении с частными управляющими компаниями, по мнению Светланы Киселевой, объясняется просто: НПФ, обладающие широкой сетью региональных офисов и агентов, в значительно большей степени ориентированы на консультирование и персонализированное обслуживание клиентов, чем управляющие компании, и, как правило, предлагают широкий спектр пенсионных программ.

По мнению экспертов, планы нового игрока привлечь широкий круг новых клиентов за счет использования возможностей агентской сети страховой компании вполне реальны.

«Идея не нова: НПФ давно и довольно успешно используют агентские сети страховых компаний, а также продвигают свои продукты через банковские офисы», – говорит Ольга Пакилева.

Вместе с тем, как отмечает исполнительный директор НПФ «Образование» Алексей Филиппов, в последние месяцы отгремело несколько скандалов, связанных с незаконным переводом средств пенсионных накоплений: недобросовестные агенты ряда пенсионных фондов, которые получают вознаграждение за каждого привлеченного клиента, подделывали документы и производили перевод пенсионных накоплений без ведома граждан. В отделения Пенсионного фонда пачками поступают жалобы возмущенных граждан, которые получили «письма счастья» и обнаружили, что пенсионные накопления находятся под управлением неизвестного им негосударственного пенсионного фонда. «Возможно, в скором времени правила игры для агентов пенсионных фондов серьезно изменятся, и в этой связи ставка исключительно на агентскую сеть кажется не слишком удачным ходом», – считает Алексей Филиппов.

«Действительно, сейчас многие негосударственные пенсионные фонды готовы платить огромные деньги за клиентские базы, и не исключено, что в ближайшее время станет известно о новых громких скандалах, связанных с незаконным переводом пенсионных средств, – говорит Владимир Нечепя. – Однако в случае со страховыми агентами этот риск исключен: агенты дорожат клиентами, которые на протяжении долгих лет страхуют автотранспорт, жизнь, строения. Уверен, что не будет ни одной жалобы – агенты придут к каждому клиенту на дом или в офис, максимально доходчиво разъяснят суть услуги и ответственно подойдут к оформлению документов. К тому же мы не гонимся за массовостью и не платим агентам большое комиссионное вознаграждение, которое непонятно каким образом рассчитывается».

НПФ «РГС»: собственные средства – 121221 тыс. руб., имущество для обеспечения уставной деятельности – 79758,6 тыс. руб., пенсионные резервы – 15833,4 тыс. руб., количество участников по негосударственному пенсионному обеспечению – 5165 чел., пенсионные накопления – 22064 тыс. руб., количество застрахованных по обязательному пенсионному страхованию – 391 чел., доходность пенсионных накоплений за 2010 год – 11,35%.

Источник: chelfin.ru, 30.05.11