

*Сборы компании «Росгосстрах» в регионах Северо-Кавказского федерального округа по добровольным и обязательным видам страхования (кроме ОМС) за минувший год составили около 2,7 млрд рублей, выплаты – порядка 1,4 млрд. Такие цифры были озвучены на межрегиональном совещании руководителей филиалов компании «Росгосстрах», которое впервые прошло в Пятигорске.*

Несмотря на сложные погодные условия, на минувшей неделе в столице СКФО собрались представители филиалов компании, агентств и страховых отделов из Ставропольского края, Дагестана, Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкесии, Северной Осетии, Ингушетии и Чечни, а также Калмыкии, всего более 150 человек. Совещание было посвящено актуальным вопросам развития страхового рынка в СКФО, целям и задачам компании «Росгосстрах», которая в большинстве регионов округа является безусловным лидером.

Одной из проблем, обсуждавшихся на совещании, стала болевая точка российского страхового рынка – стремительно нарастающая убыточность ОСАГО.

«Необходимость повышения тарифа по ОСАГО сегодня очевидна уже для всех, – отметил президент группы компаний «Росгосстрах» Данил Хачатуров. – С рынка уже уходят не только мелкие, но и средние, и крупные страховщики. Примером может служить компания «Россия», у которой в прошлом году была отозвана лицензия. Также серьезной проблемой для страхового рынка является не всегда корректная позиция судов в регионах при рассмотрении страховых случаев, чем зачастую в корыстных целях пользуются недобросовестные «юридические посредники». Все это приводит к неуклонному свертыванию рынка ОСАГО, повышению рисков ухода компаний с него в результате банкротств или высокой убыточности ведения бизнеса».

В этой связи Данил Хачатуров подчеркнул важность системы прямого возмещения убытков (ПВУ) в рамках ОСАГО: «Эта система предполагает, что автовладелец может урегулировать убытки в той компании, которая выдала ему полис, независимо от того, где застрахован виновник аварии. Страховщик со своей стороны при урегулировании ключевой приоритет будет отдавать тем клиентам, которые застрахованы у него. Поэтому выбор страховщика по ОСАГО становится все более ответственным».

В 2014 году «Росгосстрах» намерен активно развивать добровольные виды страхования, в том числе каско, как в классическом формате, так и в экономичном сегменте, а также страхование имущества граждан, накопительное страхование жизни. Нельзя не отметить и важность дальнейшего развития агrostрахования в Ставропольском крае, где компания является безусловным лидером с долей рынка около 50%.

Кроме того, руководитель крупнейшего страховщика проинформировал о том, что «Росгосстрах» в текущем году планирует начать серьезную работу на рынке ритуального страхования, отметив, что при разработке программы накопления средств на организацию похорон учитывался лучший зарубежный опыт.

По словам директора Ставропольского филиала компании «Росгосстрах» Георгия Нефетиди, новые продукты позволят жителям СКФО чувствовать себя еще более защищенными.

«Тема похорон является для большинства россиян очень деликатной, и большинство людей, особенно в зрелом возрасте, волнуются, кто, как и на какие средства организует траурные мероприятия. Теперь мы готовы взять эти хлопоты на себя», – отметил он.

Самым же важным видом страхования на ближайшую обозримую перспективу г-н Хачатуров считает страхование жизни.

«В связи с изменениями в пенсионном законодательстве мы считаем особенно важным предложить людям накопительные программы, которые позволят повысить их защищенность от различных рисков и одновременно сформировать понимание того, что накапливать – это гораздо более удобно и ответственно, чем кредитоваться, то есть жить в долг».

**Источник:** [Московский комсомолец](#) , 05.02.14

**Автор:** Лебедева М.