*Ситуацию на российском рынке перестрахования эксперты считают предгрозовой. 1 января 2012 года вступает в силу требование Закона РФ «Об организации страхового дела в РФ» о новом минимальном размере уставных капиталов страховщиков: это 120 млн руб., или 4,3 млн долларов, для прямых страховщиков и 480 млн руб., или 17,3 млн долларов, для перестраховщиков. Нормативы финансовой устойчивости страховых организаций выше требований к уставным капиталам на 30%. Это значит, что в отчетности по итогам 6 месяцев 2012 года прямые страховщики должны располагать собственными средствами в размере 156 млн руб., или 5,6 млн долларов, а перестраховочные компании или страховые компании, сохраняющие лицензии на входящее перестрахование, – 624 млн руб., или 22,5 млн долларов. Эта ситуация привела к росту недоверия на рынке перестрахования.*

По словам генерального директора ПК «Транссиб Ре» Ирины Постниковой, официальное заявление компании-перестраховщика, что «мы остаемся на рынке», никого не удовлетворяет. Страховщики хотят быть уверены, что перестраховщик продолжит свою работу в 2012 году. Особенно усилились подобные настроения после объявления об уходе с российского рынка дочерней компании «Мюнхенского ПО», проводившей операции перестрахования жизни.

Комментируя это решение, руководство компании заявило, что нельзя вкладывать деньги в сжимающийся рынок перестрахования. Справедливость этих слов подтверждает и статистика.

По данным за 2010 год, операции по входящему перестрахованию проводили 152 российские компании. Двумя годами ранее их было 196, то есть с рынка ушел практически каждый четвертый перестраховщик. Это соответствует тенденции последних лет. Начиная с 2003 года количество компаний, практикующих входящее перестрахование, уменьшилось почти в пять раз. По итогам 2010 года российскими компаниями по перестрахованию собрано 34 млрд 719 млн рублей. Годом ранее – 42 млрд 995 млн рублей. Выплаты по перестрахованию составили 11 млрд 940 млн рублей против 14 млрд 803 млн рублей, выплаченных годом ранее.

До конца 2011 года ожидается реорганизация путем присоединения, слияния или сдачи лицензии еще ряда российских перестраховочных обществ, поскольку из 22 специализированных перестраховщиков на начало 2011 года только 6 удовлетворяли новым требованиям к величине уставного капитала. Из оставшихся 16 компаний четыре перестраховщика уже заявили о прекращении своей деятельности.

По мнению заместителя генерального директора СПК «Юнити Ре» Дмитрия Гармаша, данный тренд в умеренных масштабах развития можно характеризовать как позитивный, так как он является основой санации рынка, укрупнения и усиления как финансового, так и профессионального, рыночных игроков и повышения качества предоставляемых услуг. Очевидно, что сегодня и в ближайшей перспективе российскому перестраховочному рынку не нужно большое число перестраховщиков, которые не работают активно на рынке, а занимаются исключительно «схемотехникой». Просеяв участников рынка по факторам наличия диверсифицированной и устойчивой клиентской базы, географического распределения портфеля, качественного состава акционеров и развитой стратегии развития и привлечения инвесторов, число реально значительных на рынке перестраховщиков может быть сведено к 4–5 компаниям. Вероятно, именно такое их количество и останется на рынке в 2–3-летней перспективе наряду с «конкурирующим» блоком – универсальными страховыми компаниями, активно и не менее успешно осуществляющими входящее перестрахование.

Согласно официальной статистике, три четверти российского рынка перестрахования занято прямыми страховщиками, имеющими лицензии на перестрахование. Впрочем, в последние годы их число также стремительно сокращается. По итогам первого полугодия 2011 года страховых компаний, проводящих входящее перестрахование, насчитывалось чуть больше сотни (115). Далеко не все из них соответствуют новым требованиям по размеру уставного капитала, и некоторые до конца года не смогут его увеличить и покинут рынок.

Еще одним фактором, определяющим сокращение числа прямых страховщиков, занимающихся входящим перестрахованием, является снижение для них рентабельности данного вида деятельности. По оценкам экспертов, число прямых страховщиков, занимающихся перестрахованием, с каждым годом будет снижаться и в дальнейшем. Следуя тенденциям мирового рынка перестрахования, отделы входящего перестрахования в крупных страховых компаниях со временем будут закрыты как непрофильные. Для любого международного страховщика перестрахование является расходной строкой баланса.

В настоящее время для отечественных прямых страховщиков входящее перестрахование – это дополнительный способ получения премии при недостаточности собственного портфеля прямых рисков. На развитом рынке таким компаниям будет тяжело сохранять конкурентоспособность, распыляя капитальные и трудовые ресурсы. Более дорогая по сравнению со страховой защита косвенных секций и перестраховочные выплаты по «чужим» убыткам становятся существенной статьей расходов прямого страховщика. И как только доходная часть от входящего перестрахования становится ниже определенного уровня – по экспертным оценкам, это от 7% до 3% от общей суммы входящего бизнеса, целесообразность нести данные расходы исчезает.

**Источник: Российская бизнес-газета, 45, 13.12.11**

**Автор: Евпланов А.**