

С января 2015 года физлица смогут получать вычет по НДФЛ при наличии договора страхования жизни сроком от пяти лет. Максимальный размер возвращаемой суммы составит 15,6 тыс. руб. в год. Подобная поправка к Налоговому кодексу получила одобрение парламента. Стратеги отрасли делали ставку именно на страховании жизни на период до 2020 года – ожидается, что компании по «жизни» станут мощным институциональным инвестором.

Совет Федерации одобрил поправки к Налоговому кодексу (НК), которые позволяют физлицам – покупателям полиса накопительного страхования жизни получать социальный вычет по налогу на доход физлиц (НДФЛ). База для вычета ограничена 120 тыс. руб., соответственно, максимальный размер льготы составит 15,6 тыс. руб. (эта сумма общая также для вычетов по расходам на здравоохранение, образование и добровольное пенсионное страхование). Вычет распространяется только на долгосрочное страхование – на договоры от пяти лет.

Страховщики надеялись, что льготу их клиенты получат раньше – соответствующий пункт год назад «отцепили» от пакета поправок к НК, касающихся индивидуальных инвестиционных счетов, на этапе второго чтения в Госдуме. Поэтому в этот раз тема страховых льгот не анонсировалась страховщиками во время прохождения депутатских чтений. «За последние десять лет мы столько раз были близки к введению налогового стимулирующего движения, и столько раз это срывалось», – объясняет осторожность глава компании «Сбербанк страхование жизни» Максим Чернин. Он полагает, что льгота даст рынку импульс развития за счет сегмента среднего класса и даже менее обеспеченной части населения. «К продукту можно приобщить тех, кто сейчас не готов рассматривать страхование жизни из-за неочевидной экономической выгоды», – говорит господин Чернин. По мнению главы Ассоциации страховщиков жизни, президента страховщика «МетЛайф» Александра Зарецкого, это позволит страховщикам жизни стать крупными институциональными инвесторами, как во всем мире. «Судя по последним новостям, Минфин находится в поиске инвесторов, которые бы покупали государственные облигации, в этом отношении предоставление льгот по долгосрочным договорам страхования жизни – правильное решение», – заявил «Ъ» Александр Зарецкий.

Напомним, еще в 2012 году при разработке стратегии страхования на срок до 2020 года западные консультанты из компании Oliver Wyman в проекте концепции рынка указывали, что рынок страхования жизни может достичь 2% от ВВП страны – 2,7 трлн руб. к 2020 году. К этому времени, по прогнозам аналитиков, около 7 трлн руб. составят активы страховщиков жизни, которые будут доступны для инвестирования в

долгосрочные проекты.

Пока до этого российским страховым компаниям далеко. По данным ЦБ, по итогам девяти месяцев 2014 года сборы в этом сегменте составили 74,8 млрд руб., это десятая часть рынка в общем объеме страховых премий. При этом страхование жизни за счет партнерства страховщиков с банками является одним из лидеров роста сборов – плюс 27% к показателям аналогичного периода прошлого года. Для сравнения: рынок ОСАГО растет на 8,5% в год (105,6 млрд руб. за девять месяцев 2014 года), страхование имущества – на 4,6% (312,7 млрд руб.).

Источник: [Коммерсантъ](#), № 215, 27.11.14

Автор: Гришина Т.