

Прошедшие первое чтение поправки к закону «Об организации страхового дела», которые фактически запрещают банкам выступать страховыми агентами, могут быть изменены. Страховщики, которые через банковский канал получают шестую часть премий, и банки, которым реализация страховок дает 15–20% комиссионных сборов, против данных поправок впервые выступили единым фронтом.

Сегодня ко второму чтению в Госдуме поправок к закону «Об организации страхового дела» в законопроект могут быть внесены изменения, допускающие банки к деятельности страховых агентов, рассказали «Ъ» несколько источников на страховом и банковском рынках. По их словам, в среду на прошлой неделе замминистра финансов Алексей Саватюгин провел совещание с участниками банковского и страхового рынков, где обсуждались соответствующие поправки. На встрече присутствовали представители Ассоциации российских банков (АРБ), Всероссийского союза страховщиков (ВСС) и ряда крупных банков и страховых компаний. Господин Саватюгин подтвердил «Ъ» факт совещания и отметил, что поправки могут быть внесены в Госдуму на этой неделе.

В конце января Госдума в первом чтении приняла поправки к закону «Об организации страхового дела», которые запрещают любым юрлицам, в том числе банкам, выступать страховыми агентами. Тем самым под угрозу ставится значительная часть доходов не только страховщиков, которым сотрудничество с банками приносит шестую часть премий, но и банков, зарабатывающих на реализации страховок 15–20% комиссионного дохода.

По словам собеседников «Ъ», принимавших участие в обсуждении, банковское и страховое лобби на совещании предложило оговорить в законопроекте возможность выступать страховым агентом для юрлица, имеющего лицензию ЦБ или ФСФР, что позволит банкам и другим финансовым организациям реализовывать страховые продукты. «Кроме того, обсуждается допуск к работе страховыми агентами турагентств и автодилеров, которые сейчас также активно реализуют страховые продукты по агентской схеме», – пояснил «Ъ» один из участников совещания.

Участники рынка не припоминают, чтобы традиционные антагонисты – банковское и

страховое лобби – прежде выступали единым фронтом. «Думаю, это первый случай, когда банкиры и страховщики выступили солидарно, совместно предложив поправки к законопроекту, – говорит член правления ДжиИ Мани Банка Елена Мозжухина. – И это понятно, поскольку текущая версия законопроекта содержит требования, одинаково невыгодные обеим сторонам». «Мы разделяем позицию, что банкам необходимо оставить возможность сотрудничать со страховщиками в качестве агентов, поскольку этот канал сбыта важен для страховщиков и приносит неплохой доход банкам, – говорит директор департамента розничных продуктов и технологий Промсвязьбанка Иван Пятков. – В начале 2011 года мы запустили реализацию страховых продуктов и заработали на этом более 80 млн руб., что пока составляет чуть более 5% чистого розничного комиссионного дохода, однако в случае разрешения законодательных вопросов в 2012 году мы планируем получить от реализации страховок около 10–15% комиссионных сборов, или около 417 млн руб.». «Мы через банковский канал и автодилерские сети собираем до 20% премий, и страховые компании заинтересованы в сотрудничестве через агентскую схему, поэтому внесение поправок в текущую версию законопроекта мы только приветствуем», – говорит заместитель генерального директора «РЕСО-Гарантии» Игорь Иванов.

Источник: Коммерсантъ, № 30, 20.02.12

Авторы: Дементьева К., Юрищева Д.