

Для страхового рынка юга России минувший год выдался крайне насыщенным. К изменениям макроэкономической ситуации, которая, естественно, будет влиять на рынок и в текущем году, прибавился целый ряд внутренних структурных изменений. Оценки перспективы рынка разнятся от умеренно оптимистичных до крайне негативных по отдельным направлениям.

Реформа ОСАГО в прошлом году была, пожалуй, главным событием на страховом рынке: она вызвана тем, что тарифы не менялись с 2003 года. Но теперь эти изменения кажутся некоторым компаниям слишком малыми.

– Для стабилизации рынка ОСАГО нужно было повысить тариф более чем на 40 процентов. Хотя в связи с текущей волатильностью курса валют и это увеличение сейчас является недостаточным, – с такой оценкой выступил в декабре гендиректор одной из крупнейших российских страховых компаний Михаил Волков.

Реальный же рост тарифов, который, по его словам, составил 25–30 процентов, не поможет сектору выйти из кризиса, а страховщикам – существенно понизить убыточность. При этом эксперты соглашались, что произошло некое совершенствование законодательной базы: закреплено обязательное досудебное обращение к страховщику при предъявлении претензии, введена единая методика расчетов компенсации при ущербе.

– Одно из самых важных преобразований в системе ОСАГО – увеличение лимитов выплат. До 400 тысяч рублей за имущественный вред и до 500 тысяч – за вред здоровью, – говорит вице-президент, директор южного регионального центра крупной российской страховой компании Евгений Череменин.

Что касается автокаско, то участники рынка расходятся в оценке роста его цены на юге России от пяти до 50 процентов в зависимости от модели автомобиля и территории покупки полиса. Средний тариф при этом вырос с 4,71 до 5,12 процента, утверждает Евгений Череменин.

По данным, которые приводит компания, за девять месяцев 2014 года темп роста рынка по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократился с 12,9 до восьми процентов.

Точные прогнозы относительно дальнейшей динамики тарифов делать достаточно сложно, говорят участники рынка. С ростом курса валюты произойдет еще небольшая коррекция тарифов, возможно повышение в начале 2015 года, осторожно заявляют они. И прогнозируют спад каско в новом году на уровне 14 процентов. В целом по этому виду страхования 2015 год может стать одним из самых сложных для страхового рынка, – говорит Михаил Волков.

– На фоне все дорожающей страховки жители крупных городов, которые и являются основными клиентами автокаска, стали пользоваться различными видами «умного», или комбинированного, страхования, – говорит независимый аналитик страхового рынка Иван Клешнин. – Например, за последние несколько лет стало популярным страхование с франшизой, когда клиент принимает часть риска на себя и экономит таким образом на конечной стоимости полиса. Хотя к концу прошлого года такая схема стала быстро терять популярность. Вероятно, это связано с волнениями россиян: люди опасаются снижения своих доходов и не готовы терять даже малые деньги ради гипотетически более дешевого полиса в будущем.

На страховой рынок весь год давили глобальные законодательные и макроэкономические изменения. Но эксперты говорят и о региональной специфике. Скажем, рынок добровольного медицинского страхования вырос в среднем по России на 10,4 процента. Однако в ЮФО практически произошел обвал: по оценке Череменина, в Краснодарском крае рынок упал на 34 процента, а в Ростовской области – более чем на 60.

– Изменения затронули и агрострахование, которое является важным для сельскохозяйственного юга, – говорит Иван Шмелин. – Например, был расширен перечень стихийных бедствий, по которым можно получить компенсации. Но до сих пор аграрный рынок является проблемным, и туда неохотно идут большие компании. Да и сами аграрии скептически относятся к такому инструменту.

– Сегодня рынок агрострахования – это профанация. По крайней мере, в растениеводстве, – говорит владелец крупного хозяйства в Ростовской области. –

Несколько раз мы тратили на это немалые суммы, а когда наступал страховой случай, нам всегда отказывали в выплатах под разными предлогами. Больше страховаться не хотим.

Еще одна негативная черта, присущая югу, – активность мошенников в автостраховании. Последние два года количество мошеннических действий с бланками полисов ОСАГО возросло в несколько раз.

– Первые массовые тиражи поддельных бланков ОСАГО в России были обнаружены службой безопасности нашей компании в Краснодаре и Ростове-на-Дону летом прошлого года. А недавно большая партия фальшивых бланков ОСАГО появилась в Волгограде, – рассказал Череменин. – Совершенно ясно, что, купив фальшивый полис, человек не получит никакой компенсации, а сама покупка и получение выплаты по такому полису предполагает еще и уголовную ответственность по статье «Мошенничество». Но пока это останавливает не всех.

В 2015 году ситуацию на рынке будут определять макроэкономические факторы, в первую очередь, инфляция и курсы валют.

– Крупные компании имеют запас прочности и по некоторым видам страхования в случае чего смогут сработать и в убыток, – говорит Иван Клешнин.

Вопрос в том, насколько сильно вырастет цена страховых услуг. Для мелких региональных компаний резкий рост тарифов может оказаться фатальным. Более точные прогнозы на 2015 год имеет смысл делать в конце первого квартала, когда ситуация на рынке немножко успокоится, добавляет эксперт.

Источник: [Российская газета](#) , № 2, 13.01.15

Автор: Гавриленко А.