

*Уже вскоре рынок агрострахования в России может превысить объем сборов по ОСАГО, ожидают страховщики. Популяризация полисов для урожая и снятие административных барьеров позволят страховщикам собирать дополнительно более \$3 млрд в год.*

⋮

При 100-процентном проникновении компании, занимающиеся страхованием сельскохозяйственных рисков, могут собирать 80–90 млрд руб. в год – такую оценку озвучил вчера заместитель генерального директора «Ингосстраха» (один из лидеров рынка сельхозстрахования) Николай Галушин. Сейчас, отметил топ-менеджер, аграрный сектор недострахован: например, страхование аграриев с господдержкой затрагивает лишь до 20% площадей и рисков на селе. При этом, говорит Галушин, объем рынка – всего 10 млрд руб. Если фермеры научатся защищать свои риски и все сельхозплощади будут застрахованы, объем рынка сельхозстрахования может превысить премию, собранную участниками рынка ОСАГО, цитирует Галушина «Прайм». В прошлом году члены Российского союза страховщиков продали полисов ОСАГО на 92,5 млрд руб.

Нынешние условия агрострахования с господдержкой не устраивают ни сельхозпроизводителей, ни страховщиков, сетует руководитель управления страхования аграрных и природных рисков РОСНО Леонид Голованов: «Негибкие условия невыгодны клиенту, низкие тарифы (они ниже общемировых в 3–4 раза) приводят к убыточности страховых компаний». Из-за засухи прошлого года, а также низкой стоимости страхования убыточность ряда компаний достигла 600%, восклицает Голованов. Эти игроки из-за высокой убыточности и снижения тарифов уходят с рынка, а сами страхователи начинают выдвигать условия по минимизации рисков, отмечает Галушин.

Вариант закона о сельхозстраховании с господдержкой, находящийся сейчас в Думе, не устраивает страховщиков. Если в старой версии закона субсидии на оплату полиса получали аграрии, в новом законопроекте предусмотрено субсидирование уже страховых компаний – 50% потраченной на страховку премии им гарантирует государство. Это сделано для того, чтобы снизить финансовую нагрузку на сельхозтоваропроизводителей. Теперь аграрии заплатили 50% – и забыли. Субсидию получает страховщик, и это у него возникнут проблемы с дебиторской задолженностью, сложности с организацией перестрахования (так как денег нет), резервированием и

т.д., сетуют представители страховых компаний.

Порядок софинансирования может быть и другим, отметил директор департамента Минфина Игорь Кузин: теперь аграрий, претендующий на оказание помощи, должен будет сначала приобрести полис, после чего обратиться за помощью к властям региона, которые и будут перечислять дотации в адрес страховщика. Эта норма может появиться в версии законопроекта ко второму чтению, добавил Кузин.

Эффективную систему сельхозстрахования с господдержкой можно построить, если система перечисления субсидий будет прозрачной, а экспертиза – независимой, отмечают аналитики «Эксперта РА».

### ***Выбор регионов***

Регионы могут получить право на отбор агростраховщиков, работающих с господдержкой, говорит Кузин. Минфин «устал, и сколько уже можно водить за руку администрации регионов и объяснять банальные вещи. Сколько ни давай денег, все будут пытаться чего-то откуда-то урвать», сказал чиновник.

**Источник: Ведомости, № 114, 24.06.11**

**Автор: Рожков А.**