

*Минэкономразвития поддержало идею использования в России системы unit-linked (совмещает накопительную и инвестиционную составляющую) в страховании жизни, заявил замдиректора департамента корпоративного управления министерства Ростислав Кокорев. По его словам, целый ряд идей, предложенных страховщиками жизни, ведомство считает возможными для реализации. В частности, ведомство склонно поддержать предложение компаний о формировании законодательных условий для введения долгосрочного накопительного страхования жизни с инвестиционной составляющей, когда держатели полисов могут влиять на политику инвестирования средств.*

«Как нам кажется, можно было бы поддержать и предложение об освобождении от НДС взносов по накопительным полисам, осуществляемых третьими лицами в пользу застрахованных. Например, когда взносы делаются детьми в пользу родителей. Полагаю, что от такого налогового послабления не будет большого ущерба казне», – цитирует Кокорева «Интерфакс». Чиновник также положительно отозвался о предложении страховщиков жизни выравнивать налоговые условия по сопоставимым программам с НПФ, если речь идет о полисах сроком действия не менее 10 лет.

Эти предложения страховщики жизни неоднократно обсуждали с Минфином, напоминает чиновник министерства, и многие из них легли в основу предложений, подготовленных по поручению президента Дмитрия Медведева. Например, по налоговым льготам для юрлиц и физлиц по страхованию жизни: когда компании-работодатели, покупающие сотрудникам полисы страхования жизни, освобождались бы от уплаты налогов по страховке, а физлица имели налоговые вычеты (как в системе НПФ). А также предложения по получению страховщиками доступа к пенсионным деньгам и крупным инфраструктурным проектам (например, облигациям с госгарантией, доходность которых превышала бы инфляцию). Минфин в целом поддерживает эти меры, говорит чиновник министерства.

В 2011 г. объем рынка страхования жизни в России составил 34,8 млрд руб. Из них, по оценкам страховщиков, около половины пришлось на кредитное страхование жизни (рисковые полисы при ипотечном и автомобильном кредитовании), другая половина – на накопительное и инвестиционное страхование (классическая «жизнь» с рисковой и накопительной составляющей и продукты с разной доходностью в зависимости от

инвестстратегии). Средняя рыночная премия по накопительным полисам – около 25000 руб. в год, а по инвестпродуктам она у некоторых компаний достигает 1 млн руб. в год.

Если предложенные страховщиками и поддержанные чиновниками меры будут реализованы, в течение 7–10 лет премии по страхованию жизни в России могут вырасти в 15 раз, отмечал президент Ассоциации страховщиков жизни Александр Зарецкий. В этом случае совокупный размер премии может составить 0,3–1,2 трлн руб., премия на душу населения – 3000–8000 руб., доля премии страхования жизни в ВВП – 0,5–1,5% (сейчас общая премия – 22 млрд руб., премия на душу населения – 160 руб., доля в ВВП – менее 0,1%).

По словам президента Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов Константина Угрюмова, представители НПФ отрицательно относятся к предложению о выравнивании налоговых условий для страховщиков и НПФ. Налоговые преференции – некая поощрительная мера со стороны государства за реализацию социальной функции, возложенной на НПФ. Такие организации подпадают под ограничение комиссионных вознаграждений, они не могут переложить на клиентов часть расходов на компенсацию понесенных убытков, возникших в связи с изменением рыночных условий.

Источник: [Ведомости](#), № 110, 18.06.12

Автор: Рожков А.