



*Российский Союз Автостраховщиков направил в Госдуму ответ на запрос комитета по финансовому рынку о финансовом результате страховых компаний по ОСАГО. За период с 2003 по 2017 годы при допустимом в соответствии с Законом об ОСАГО уровне рентабельности в 5% она составила всего 0,7%, говорится в заявлении РСА. Совершенно очевидно, что отрасль находится в отчаянном положении.*

«Многие ошибочно полагают, что страховые компании, работающие на рынке ОСАГО, зарабатывают огромные барыши. Связано это с тем, что мало кто знает структуру работы страховых организаций. Дело в том, что финансовые показатели страховой компании – это не только собранные премии и выплаченные деньги пострадавшим за тот или иной период. Есть еще и другие, не менее важные, аспекты формирования финансовой базы страховых компаний», — комментирует юрист Сергей Смирнов.

Согласно представленным РСА данным, объем страховых премий за все 2003-2017 годы составил 1,7 трлн млрд руб. По правилам, установленным регулятором — Банком России — для обеспечения текущих страховых возмещений по договорам ОСАГО предусмотрено, что из 100% страховой премии 20% закладывается на расходы на ведение дел (339,5 млрд руб.), а 3% составляют резервы компенсационных выплат, отчисляемые страховыми организациями в РСА (50,9 млрд руб.).

Выплаты за указанный период составили более 1 трлн руб. Из них 38,7 млрд рублей — это средства на возврат страховой премии, которую страхователь вправе получить в случае досрочного расторжения договора ОСАГО в течение всего срока действия договора и по его окончанию.

Также страховые обязаны формировать резервы на будущие выплаты по договорам прошлых периодов, которые сегодня составляют 180 млрд руб. «При сборах премии в 2017 году в размере 226 млрд рублей на наш взгляд этого достаточно для выполнения всех обязательств перед страхователями», — поясняет РСА.

Страховые организации обязаны выплачивать налог на прибыль: в период с 2004 по 2014 года ими было выплачено около 20,2 млрд рублей. В 2015-2017 годах страховые компании прибыли по ОСАГО не получали.

Кроме того, по приблизительным оценкам РСА, недобросовестными страховщиками было выведено примерно 24,4 млрд рублей (то есть они получили премии по договорам, но не выполнили своих обязательств перед страхователями).

«Представленные РСА данные — своего рода «средняя температура по больнице», которая не учитывает региональной специфики — ситуации в конкретных регионах. Если посмотреть детализированные данные, то вполне может оказаться, что в ряде субъектов РФ размер выплат существенно (более чем на 100%!) превышает размер страховых премий. Особенно это касается «проблемных» регионов, где наблюдается не

только повышенная аварийность, но и серьезный риск мошеннических действий. Все это так или иначе влияет на рентабельность деятельности страховщиков, заставляя их сокращать, а то и сворачивать свое присутствие в сегменте ОСАГО. Все это накладывается на тенденцию к консолидации отрасли, которая в последние годы заметно усилилась ввиду действия общеэкономических факторов. В результате, учитывая низкорентабельность ОСАГО, а также связанные с ним риски, по сути дела этот сегмент автострахования остается для самых «стойких» и крупных страховщиков, которые тоже с каждым днем имеют все меньше причин работать в этой сфере», — рассуждает Андрей Кинякин, партнер Akteon Strategy Consulting.

Союз отмечает, что, даже без учета показателей по отдельным регионам, несмотря на период, когда рентабельность по операциям автогражданки составляла 5% и даже выше, последние кризисные годы ОСАГО свели на нет положительные результаты прошлых лет и вогнали отрасль в финансовую яму. Именно из-за этого результат такого длительного (14 лет) периода работы рынка оценивается как нулевой. И именно поэтому страховщики так ратуют за либерализацию тарифов ОСАГО, которая позволит им компенсировать убытки, не повышая тарифы для всех пользователей. При чем речь не идет о сверхприбыли. За счет примерно 17% нарушителей и мошенников, которые начнут платить по своим счетам, рынок будет стабилизирован.

«На самом деле — и Юргенс вновь это подтвердил — финансовые показатели отрасли за прошедшие почти 15 лет более чем скромные. К сожалению, при этом отдельно не приведены данные за последние годы — и тогда критики в адрес страховщиков звучало бы меньше. Однако, тот факт, что с 2014 года отрасль, фактически, живет без прибыли, говорит сам за себя. Изменения назрели, и объявленная реформа ОСАГО мне представляется как нельзя более своевременной», — комментирует ситуацию автоэксперт Игорь Моржаретто.

«Спасительная» реформа по либерализации тарифов ОСАГО обсуждается уже предметно. В таком русле и стоит вести диалог.

«На мой взгляд, именно этим должны озаботиться наши законодатели совместно с представителями страховой отрасли, а не тратить время на обсуждение дней давно минувших. В конечном счете, улучшение ситуации на рынке автострахования — в общих интересах», — резюмирует Андрей Кинякин.

Источник: Википедия страхования, 16.08.2018