



*Российским страховщикам к началу 2020 г. потребуется 2,3 млрд руб., чтобы привести размер уставного капитала в соответствие с требованиями закона, посчитали аналитики рейтингового агентства НКР. Требования введены в 2018 г. и зависят от вида лицензии на страхование, увеличивать капитал предстоит в три этапа, в январе 2020, 2021 и 2022 гг.*

Сейчас уставный капитал страховщиков жизни не должен быть меньше 240 млн руб., перестраховщиков – не менее 480 млн, прочих – не менее 120 млн руб. По новым требованиям страховщики жизни должны увеличить капитал до 310 млн, 380 млн и 450 млн руб.; перестраховщики – до 520 млн, 560 млн и 600 млн руб.; прочие – до 180 млн, 240 млн и 300 млн руб.

Уставный капитал 28 из 146 компаний с лицензиями на добровольное имущественное или личное страхование недостаточен, чтобы после 1 января продолжить работу на рынке, пишет в отчете НКР. Если соотнести бизнес этих 28 компаний с нуждой в дополнительных средствах для увеличения капитала (1,3 млрд руб. к январю 2020 г. и 4,8 млрд руб. к январю 2022 г.), станет ясно, что многие могут прекратить работу после 1 января 2020 г., полагает один из авторов отчета НКР, Евгений Шарапов.

Компания группы РЕСО – «РЕСО шанс» (одна из 28) – подала в среду ходатайство в ЦБ об увеличении капитала втрое, сообщила гендиректор страховщика Елена Лурье. «Хоум кредит страхование» планирует увеличение уставного капитала в IV квартале 2019 г., говорит его представитель. Компания «Экип» (уставный капитал – 128 млн руб.) рассматривает два варианта: увеличить уставный капитал или передать страховой портфель другой компании и продолжить работу в качестве ее подразделения, рассказывает гендиректор «Экипа» Дмитрий Бирюков: решение будет принято до 10 октября.

Уставный капитал 40% компаний с лицензией на добровольное страхование жизни (13 из 31) не соответствует будущей норме, пишет НКР в отчете. В их числе лидер всего российского страхового рынка 2018 г. «Сбербанк страхование жизни», а также «Райффайзен лайф», «РСХБ – страхование жизни», «Уралсиб жизнь», «Русский стандарт страхование», «Ренессанс здоровье», «Альянс жизнь» и ОСЖ «РЕСО-гарантия». Аналитики НКР полагают, что работающие в этом сегменте компании легко выполняют требования ЦБ, так как размер их собственных средств сильно превосходит минимальный размер уставного капитала.

«РСХБ – страхование жизни» намерена в срок увеличить уставный капитал до 450 млн руб., говорит ее представитель. То же сообщил и представитель «Уралсиб жизни». По данным НКР, уставный капитал 12% компаний с лицензией на перестрахование (6 из 52) находится ниже обязательного с января минимума. Это «Помощь», «Паритет-СК», АIG, «Сбербанк страхование», «Плато» и ТИТ. Собственные средства всех этих компаний превосходят минимально необходимый размер уставного капитала. Но

значимые контракты на входящее перестрахование есть только у АIG и отчасти у ТИТ, пишет в отчете НКР, решение об увеличении уставного капитала не выглядит столь очевидным для всех компаний из списка. Но все компании из этой выборки своевременно выполняют норму закона о минимальном размере уставного капитала и сохраняют лицензию на входящее перестрахование с учетом значимости этого направления, считают тем не менее аналитики НКР.

Увеличение уставного капитала компанией ТИТ до 520 млн руб. будет произведено за счет собственных средств до 31 декабря 2019 г., говорит представитель компании. Процедура увеличения уставных капиталов до установленных законом требований запущена в обеих страховых компаниях и будет завершена до конца года, отмечает представитель «Сбербанк страхования». Это же обещают представители «Райффайзен лайф», «Альянс жизни» и «Ренессанс здоровья».

У некоторых компаний уставный капитал уже выше минимума, другие не планируют его повышать, а собираются продать компанию или передать портфель другим страховщикам, оценка необходимых 2,3 млрд руб. выглядит разумно, говорит руководитель практики по работе со страховыми компаниями KPMG в России и СНГ Юлия Темкина, страховщикам придется выбрать: либо повышать уставный капитал, либо уходить с рынка. Кто-то решает продать компанию, говорит Темкина и напоминает о приобретении группой компаний «Регион» страховщика «Сургутнефтегаза»: эта инициатива ведет к консолидации рынка, как того и хотел ЦБ.

У страховых компаний есть несколько вариантов, как увеличить капитал, говорит директор по рейтингам страховых и инвестиционных компаний «Эксперт РА» Ольга Басова: самый логичный – собственники вносят недостающую сумму; можно также увеличить его за счет нераспределенной прибыли, если она есть. Если у собственника несколько страховых компаний, их можно объединить, заключает Басова.

Ведомости, 19 сентября 2019 г.