



*Страховая группа Allianz отказалась от покупки компании «Капитал-полис», об этом РБК Петербург сообщил глава страховой группы «Капитал-полис» Алексей Кузнецов. Сделка готовилась более года и потенциально вела к изменению расклада сил на петербургском рынке добровольного медицинского страхования. Однако пандемия сделала приобретение новых активов в страховой отрасли проблематичным, отметили опрошенные РБК Петербург эксперты — возобновления сделок M&A они ожидают не ранее следующего года.*

Сняли вопрос с повестки

Финансовый директор Allianz в России Рауф Велиев подтвердил РБК Петербург, что группа до недавнего времени планировала приобретение петербургской компании: по его словам, «Капитал Полис» являлся для нас очень привлекательным активом с оптимальной бизнес- моделью, с собственной сетью медицинских клиник» и был важен для усиления позиций группы в Санкт-Петербурге. Готовясь к совершению сделки, Allianz провел «всесторонний due diligence, который подтвердил высокую ценность компании», — добавил Рауф Велиев. Планы были нарушены пандемией, объяснил он. «К сожалению, начавшаяся внезапно пандемия и изменившаяся экономическая ситуация внесли некоторую неопределённость в отношении путей развития рынка страхования, связанного с медицинскими услугами. В этой связи мы решили не совершать эту сделку», — сказал Велиев.

Переговоров с другими потенциальными покупателями «Капитал-Полис» не ведет. «Принято принципиальное решение—вопрос продажи компании «Капитал-Полис», которая занимается добровольным медицинским страхованием, полностью снят с повестки дня. Будем сами продолжать развивать это направление», — заявил Алексей Кузнецов. Также в планах страховой группы «Капитал-Полис» — развитие группы медицинских центров, которые работают в системе ДМС: головного центра «Капитал полис» на Московском пр. и трех медицинских центров, работающих на Комендантском пр., на ул. Есенина и в Кудрово.

По итогам 2020 года у «Капитал-Полис» страховая премия по ДМС выросла на 5% и

составила 921 млн руб. Общая премия по всем видам страхования достигла 1 млрд. 206 млн. руб.

«2021 год будет более тяжелым; нам придется в той или иной степени увеличивать расходы из-за «ковидных выплат». Да, коронавирус — это не страховой случай, но до официальной постановки диагноза прием врача, ПЦР-тест и КТ проводятся за наш счет. Таких обращений много. При этом страховые премии вряд ли будут увеличиваться. Напротив, клиенты, сами находясь в непростой экономической ситуации, стараются экономить и уменьшать суммы при заключении договоров. Поэтому маржинальность ДМС в 2021 году будет ниже, чем в предыдущие годы», — прогнозирует Алексей Кузнецов.

### Сокращение премий

Суммарный объем страховых премий на российском рынке в сегменте ДМС в 2020 году, по оценкам рейтингового агентства «Эксперт РА», составил 180 млрд рублей. Это на 0,4% ниже результатов 2019 года. «От падения сегмент удержало то, что значительная часть премий традиционно уплачивается в первом квартале года. Поэтому основной негативный эффект в явном виде проявится в текущем году», — считает старший директор по рейтингам страховых и инвестиционных компаний «Эксперт РА» Ольга Любарская. По ее прогнозам, это будет выражаться, прежде всего, в сокращении предприятиями расходов на персонал и отказе от ДМС в социальных пакетах сотрудников. В «Эксперт РА» ожидают, что сокращение премий в сегменте в 2021 году может составить от 5 до 10%, в зависимости от скорости восстановления экономики и потребительского спроса.

«В свою очередь, просадка на рынке ДМС может создать благоприятные условия для приобретения активов (бизнеса) по более выгодным ценам и инвестирования в рынок, который в будущем вернется к росту вслед за восстановлением экономики», — полагает эксперт.

Начальник аналитического отдела «Инвестиционной компании ЛМС» Дмитрий Кумановский настроен более оптимистично — при восстановлении российской экономики в 2021 году, можно ожидать, что бизнес получит дополнительные средства на мотивацию сотрудников и создание рабочих мест. «Это вновь увеличит рынок ДМС, где лидеры рынка первыми смогут ощутить приток денежных средств в систему ДМС,

из-за меньшей конкуренции с коллегами, свернувшими это направление в 2020», — отмечает эксперт.

«Быстрый рост рынка может дать ускорение процессам слияния и поглощения, так как многие страховые компании будут стараться увеличить бизнес за счёт партнёрства с другими игроками на рынке, такими, как СК «Капитал-Полис», к которому в последний год проявляли интерес сразу несколько федеральных страховых компаний», — констатировал Дмитрий Кумановский. По его данным, к началу 2021 года стоимость компании можно оценить на уровне 600 млн. руб.

РБК.Санкт-Петербург, 27 января 2021 г.