

Страховые резервы страховщиков жизни по состоянию на конец 1 квартала 2026 года составили 2,9 трлн рублей, продемонстрировав рост в 34% по сравнению с показателями первого квартала 2025 года (2,2 трлн рублей).

По итогам 1 квартала суммарные премии страховщиков жизни увеличились на 13 % по сравнению с 1 кварталом 2025 года, с 469 млрд до 529 млрд рублей. При этом выплаты клиентам по страхованию жизни составили 485 млрд рублей, что выше показателя за аналогичный период 2025 года на 20%.

Накопительное страхование жизни (НСЖ) за 1 квартал текущего года показало сборы в 370 млрд рублей, что больше на 60% по сравнению с 1 кварталом 2025 года (230 млрд рублей). Сборы в инвестиционном страховании жизни (ИСЖ) снизились почти в два раза с 206 млрд рублей в 1 квартале 2025 года до 106 млрд рублей за такой же период текущего года.

Выплаты по НСЖ снизились на 16% по сравнению с 1 кварталом 2025 года, с 297 млрд рублей до 249 млрд рублей в 2026 году. Объем выплат по ИСЖ вырос на 117% — с 99 млрд рублей в 2025 году до 215 млрд рублей в 2026 году.

Объемы кредитного страхования жизни заемщиков по сравнению с 3 месяцами 2025 года (11 млрд рублей) повысились на 30% — до 14 млрд рублей за 2026 год. По прочим видам страхования объем премий аналогичный по сравнению с 2025 годом — 22 млрд рублей.

Что касается темпов реализации долевого страхования жизни (ДСЖ), то суммарные премии (страховая часть и часть премии, направленная на приобретение паев) по ДСЖ за 1 квартал 2026 года составили 16,5 млрд рублей.

В показателях концентрации рынка стабильный небольшой рост — на ТОП 10 страховщиков жизни приходится 94,9% всех сборов и 97,7% всех выплат.

«Российский страховой рынок в 2025 году рос преимущественно за счет сегмента страхования жизни, и задача по сохранению объемов сборов успешно реализуется страховщиками и в 2026 году. Страхование уже стало серьезным участником финансового рынка в части долгосрочных сбережений. Это хороший тренд, который поддерживается регулируемыми государственными органами. В ближайшее время участники рынка ожидают перезапуск страхования жизни с доходностью: с расчетной и объявляемой. Такие продукты подойдут для инвесторов с разными уровнями квалификации и станут новыми источниками длинных денег», – сообщил президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Евгений Уфимцев.

«Объём резервов страховщиков жизни сохраняется на высоком уровне. Вопреки прогнозам рынок страхования жизни продемонстрировал небольшой рост в первом квартале 2026 года. И это несмотря на достаточно сложный период, поскольку с 2026 года запрещено предлагать один из ключевых и популярных продуктов страхования жизни – ИСЖ. Сборы по этому виду приходятся на «старые» договоры. Клиенты очень ждут принятия законопроекта по страхованию жизни с расчётной доходностью. Тем временем ДСЖ продолжает постепенно набирать обороты, а ключевым продуктом в страховании жизни сегодня остаётся НСЖ и составляет львиную долю как в сборах, так и в выплатах. Этот вид страхования стал более привлекательным за счёт гибких условий, возможности зафиксировать доходность на длительный срок и разнообразных вариантов защиты, включая организацию ряда сервисов и помощи застрахованному. Страховщики жизни продолжают движение навстречу клиенту», – отметил вице-президент ВСС Глеб Яковлев.

ВСС собрал и проанализировал данные 23 страховщиков жизни, на которых суммарно приходится почти 100% всех сборов по страхованию жизни.

Википедия страхования, 20.05.2026 г.