

## **Ингосстрах: Екатерина Снигирь ушла с поста вице-президента**

Она отвечала за партнерские программы и развитие экосистемы «ИНГО» с 2022 года

Екатерина Снигирь покинула пост вице-президента по партнерским программам и начальника управления развития экосистемы страховой компании «Ингосстрах», сообщила она в соцсетях. Она отвечала за развитие экосистемы «ИНГО» на протяжении 4,5 лет.

Под ее руководством была запущена первая в России страховая экосистема «ИНГО», объединившая банк, страховую компанию и сеть клиник «Будь Здоров», а также создана подписка ИНГО+, вошедшая в топ-3 премиального сегмента в первый год работы.

Кроме того, Екатерина Снигирь и ее команда отвечали за развитие партнерских платформ нестраховых сервисов, запустили внутреннюю цифровую валюту «ингорубль» и сервис рассрочки BNPL. В своем сообщении она поблагодарила команду «Ингосстрах», коллег и партнеров за опыт, «за доверие и за амбиции, которые мы вместе превратили в реальность».

Екатерина Снигирь обладает более чем 20-тилетним опытом в создании и трансформации бизнесов в финтехе, запуске цифровых экосистем, P&L-менеджменте и привлечении инвестиций. До прихода в «Ингосстрах» она занимала должности в топ-менеджменте Альфа-Банка и Совкомбанка, стала основателем и со-основателем финтех-стартапов в венчурной компании Fast Lane Ventures (IQcard и МФО «Мигкредит»),

## **Согласие: Екатерина Микрюкова назначена руководителем объединенного департамента развития прямых и агентских продаж**

Страховая компания «Согласие» объединила департаменты развития прямых и агентских продаж. Руководителем этого направления назначена Екатерина Микрюкова.

Екатерина получила два высших образования: экономическое и историческое. В страховании она пришла ещё в студенческие годы. На старте карьеры работала в международном брокере – владение английским, испанским и французским языками позволило перенять западные практики и стандарты страхования.

В розничном страховании Екатерина работает уже 25 лет. В компаниях «ВСК» и «Ренессанс страхование» она руководила продуктовыми подразделениями: занималась андеррайтингом, урегулированием убытков и развитием продаж. Екатерина стояла у истоков создания многих продуктов как с точки зрения методологии страхования, так и автоматизации полного цикла жизни продукта. Так она сформировала глубокую экспертизу в запуске и масштабировании финансовых сервисов.

До прихода в «Согласие» Екатерина работала в «Вайлдберриз Банке», где выстраивала процессы продаж банковских продуктов через каналы физического присутствия маркетплейса. Говоря об этом периоде, она признаётся: «Было захватывающе интересно, но я скучала по страхованию. И когда поступило предложение от «Согласия», поняла, что здесь пригодится весь мой опыт – и банковский, и страховой. Сильная команда и амбициозные цели – это то, что меня вдохновляет».

В новой должности перед Екатериной стоят задачи по развитию и повышению эффективности команды объединенного канала дистрибуции. Она убеждена: агенты и прямые продажи – это два разных мира со своими правилами и традициями. Сохраняя и адаптируя многолетние наработки под требования рынка, команда сможет обеспечить клиента максимальным сервисом в удобном ему формате.

### **АльфаСтрахование усиливает блок управления активами**

На должность заместителя финансового директора – директора департамента управления активами «АльфаСтрахование» назначен Владимир Кречотень.

Он сосредоточится на дальнейшей реализации инвестиционной стратегии компании с фокусом на диверсификацию портфеля активов и присутствие во всех сегментах финансового рынка.

До «АльфаСтрахования» Владимир Кречотень три года занимал позицию старшего управляющего директора по продажам и развитию бизнеса Московской биржи (МОЕХ). Ранее он возглавлял УК «Ингосстрах-Инвестиции». До этого около 15 лет работал в «Открытие Брокер» (группа банка «ФК Открытие»), который он возглавил в 2020 г. Владимир имеет большой управленческий опыт, запускал и выводил на рынок новые финансовые инструменты и продукты, развивал функцию управления активами, переводил процессы компаний в цифровой вид.

Ключевым фокусом департамента управления активами остается доходность инвестиционного портфеля – важного источника прибыли компании. С учетом стабильного увеличения объема средств под управлением и усложнением структуры активов перед командой также стоит задача выстраивания эффективной и гибкой системы менеджмента, основанной на технологиях и данных. Среди приоритетов – развитие инструментов для принятия решений инвестиционными управляющими, углубление анализа финансового рынка и усложнение прогностических моделей, роботизация торговли, в том числе за счет внедрения технологий искусственного интеллекта.

«Инвестиционный доход на сегодняшний день является одним из важных драйверов роста прибыли компании, – говорит Владимир Скворцов, генеральный директор „АльфаСтрахование“. – По мере роста бизнеса инвестиционный портфель „АльфаСтрахование“ увеличивается не только количественно, но и качественно – становится более диверсифицированным, многослойным и сложным с точки зрения структуры и источников фондирования. Для гибкого управления и эффективной стратегической и тактической балансировки такой комплексной системы мы привлекаем в команду новую экспертизу с рынка. Убежден, новые компетенции, которые привнесет в команду Владимир Кречотень, смогут создать прочную основу для устойчивого инвестиционного результата на длинном горизонте».

### **Председателю АККОР Тамбовской области Татьяне Передерий вручена благодарственная грамота НСА**

Вручение грамоты состоялось на VIII Съезде АККОР региона, который был посвящен 35-летию фермерского движения в Тамбовской области.

Национальный союз агростраховщиков (НСА) по приглашению организаторов 16 июня

принял участие в VIII Съезде Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов Тамбовской области (АККОР). Мероприятие было приурочено к 35-летию фермерского движения в регионе. На Съезде председателю АККОР Тамбовской области Татьяне Передерий была вручена благодарственная грамота от имени НСА за личный вклад и активную позицию в развитии фермерства и выстраивании диалога между аграриями и страховым сообществом.

В рамках деловой программы мероприятия выступил начальник управления по взаимодействию с органами госвласти НСА Юрий Есиков. Он сообщил об увеличивающейся волатильности климатических рисков, которые не обходят стороной и Тамбовскую область.

«Если в 2022-2023 годах основная доля возмещений была связана с почвенной засухой (47,2%) и переувлажнением (43,5%), то в 2024-2025 годах структура рисков кардинально изменилась: 64,3% выплат пришлось на заморозки, 31,1% – на суховей и 4,6% – на атмосферную засуху. В общей сложности с 2022 по 2025 год страховые компании НСА перечислили тамбовским аграриям 315 миллионов рублей», – рассказал Юрий Есиков и рекомендовал сельхозпроизводителям для наиболее полной защиты урожая включать в договор мультирискового страхования максимально широкий спектр агрорисков.

По данным НСА, на текущий момент тамбовские аграрии застраховали 237 тыс. га под урожай 2026 года.

VIII Съезд АККОР состоялся в Мичуринском государственном аграрном университете. В работе Съезда приняли участие глава Тамбовской области Евгений Первышов, замглавы региона, министр сельского хозяйства Алена Сытова, вице-президент АККОР России Ольга Башмачникова, депутат Госдумы Тамара Фролова, сенатор РФ от Тамбовской области Алексей Кондратьев и другие.

Напомним, между НСА и АККОР Тамбовской области действует соглашение о взаимодействии, которое предполагает объединение усилий для развития системы агрострахования с господдержкой.

«Эффективное рабочее взаимодействие НСА и Ассоциации имеет очень важную роль в

организации страховой защиты аграриев. НСА готов рассматривать предложения по улучшению страховых продуктов, оперативно реагировать на сложные случаи урегулирования убытков и проводить обучающие семинары. Продолжение совместной работы и участие профильных госорганов области обеспечат дальнейшее развитие и совершенствование системы агрострахования в регионе», – прокомментировал президент НСА Корней Биждов.

### **Росгосстрах: Калужский филиал поздравил лучших агентов по страхованию жилья и каско**

Калужский филиал Росгосстраха поздравил своих участников Клуба лидеров – элитарного объединения лучших страховых агентов компании. На торжественное мероприятие для получения корпоративных подарков и грамот в отель «Азимут Сити Калуга» были приглашены 89 агентов, сборы которых по страхованию имущества физических лиц (ИФЛ) и каско в 2025 году исчислялись миллионами рублей.

Как рассказал директор филиала Евгений Макаров, по итогам прошлого года Росгосстрах в Калужской области с долей 36,41% – безоговорочный лидер в сегменте страхования ИФЛ.

«Это лидерство наш филиал подтверждает из года в год на протяжении многих лет. В чем немалая заслуга страховых агентов – на сегодняшний день их в филиале 234 человека, и почти 40% из них имеют статус «миллионеров». При этом на них приходится почти 70% портфеля по этому виду, – отметил Евгений Макаров. – Я признателен всем сотрудникам Калужского филиала и особенно нашим представителям Клуба лидеров за великолепную работу».

Участники Клуба лидеров, в свою очередь, выразили благодарность Росгосстраху за то, что компания высоко ценит их вклад в общее дело и помогает профессионально развиваться.

### **В «СберМедИИ» сменился генеральный директор**

Руководителем компании «СберМедИИ» с 18 июня 2026 года назначен исполнительный директор Центра индустрии здоровья Сбера Виктор Ушаков. Он сменил Дмитрия Домарева, возглавлявшего компанию с октября 2024 года. Причина кадровых перестановок не уточняется. Официальных заявлений компании на данный момент нет.

Изменения отражены в СПАРК-Интерфакс. Информации о новом гендиректоре в открытом доступе нет.

Дмитрий Домарев в 2016 году стал основателем сервиса по поиску медицинских клиник за рубежом DocLand. В 2017 году был назначен директором по развитию проекта DocDoc.ru. После приобретения сервиса Сбербанком занял аналогичную позицию в «СберЗдоровье». Возглавил «СберМедИИ» в 2024 году, сменив Сергея Жданова.

«СберМедИИ» – разработчик медицинских решений с использованием технологий искусственного интеллекта. Компания работает с 2020 года и является участником московского эксперимента по внедрению ИИ в здравоохранение.

В состав компании входит Медицинский цифровой диагностический центр (MDDC), объединяющий алгоритмы искусственного интеллекта и медицинское оборудование с готовым интеграционным решением.

MDDC создан с целью помощи врачам в постановке диагнозов и принятии врачебных решений на основе данных первичного приема, инструментальной и лабораторной диагностики. Центр объединяет более 50 продуктов и решений «СберМедИИ» и партнеров с применением технологий ИИ, в том числе модули принятия поддержки врачебных решений «ТОП-3», «КТ легких», «КТ инсульт», предоперационное картирование головного мозга, электрокардиограммы и фотодетекции кожных высыпаний.

В 2022 году «СберМедИИ» запустил на базе Сколковского института науки и технологий централизованный референс-центр MDDC для экспертного описания изображений с помощью технологий ИИ. Тогда отмечалось, что центр будет оказывать поддержку медучреждениям из 43 субъектов РФ, которые работают на платформе Медицинского цифрового диагностического центра. На данный момент продукты компании используют

более 70 российских регионов.

По данным СПАРК-Интерфакс, ООО «СберМедИИ» зарегистрировано в Москве в 2020 году. Основным видом деятельности компании является разработка компьютерного программного обеспечения. Данные об основных владельцах скрыты. Выручка в 2025 году составила 276 млн рублей, убыток – 224 млн рублей.

### **В ГК «Медси» сменился операционный директор**

Группа компаний «Медси» объявила о назначении на должность операционного директора бывшего главврача Клинико-диагностического центра «Медси» на Белорусской Виолетту Коновалову. Ранее за реализацию профильных задач отвечал экс-вице-президент ГК Андрей Черепанов.

Как рассказали в «Медси», с 15 июня 2026 года Коновалова будет отвечать за операционную деятельность, повышение эффективности и развитие столичных и региональных клиник.

Виолетта Коновалова в 1997 году окончила Волгоградскую медицинскую академию по специальности «лечебное дело». За последующие три года прошла интернатуру по специальности «терапия» и ординатуру по общей врачебной практике. С 2006 года работала в ГК «Медси» врачом общей практики, в процессе развития карьеры дошла до главврача КДЦ на Белорусской.

До назначения Коноваловой должность операционного директора занимал Андрей Черепанов, который также являлся вице-президентом ГК и вошел в рейтинг «Топ-1000 российских менеджеров». О том, куда перешел Черепанов, в группе не сообщили.

В первой половине мая 2026 года в «Медси» произошли кадровые перестановки среди топ-менеджеров. Совет директоров принял решение вывести из состава правления АО одного из вице-президентов и определить количественный состав правления в восемь человек – президент и семь вице-президентов. Инициатива стала одним из звеньев

концептуальных решений, подкрепляющих заявление АФК «Система», имеющей мажоритарную долю в АО, по поводу планируемого выхода группы на IPO.

### **Лю Яцзе назначен президентом компании «Грейт Волл Мотор Рус»**

Компания «Грейт Волл Мотор Рус», которая является официальным дистрибьютором брендов Haval, GWM, TANK и WEY, сообщила о кадровых изменениях. Теперь ее президентом стал Лю Яцзе.

Напомним, что ранее российское представительство концерна Great Wall Motor возглавлял Чжан Цзюньсюе. Он занимал пост президента «Грейт Волл Мотор Рус» с 2022 года, а сейчас получил назначение в концерне GWM в Китае.

Новый руководитель российского офиса GWM Лю Яцзе начал свою карьеру в концерне в 2005 году, и до 2023 года отвечал за продажи автомобилей на рынках Европы, Австралии, Ближнего Востока и Северной Африки. В России перед ним поставлены задачи дальнейшего укрепления позиций концерна, расширение модельного ряда и развитие дилерской сети.

### **В ВТБ сообщили об уходе с должности заместителя президента – председателя правления ВТБ Вадима Кулика**

В кредитном учреждении сообщили, что он решил свои задачи.

В ВТБ сообщили об уходе с должности заместителя президента – председателя правления ВТБ Вадима Кулика. По официальной версии, решение принято «после реализации поставленных перед ним ключевых задач».

«К настоящему времени в банке проведена масштабная технологическая трансформации ВТБ, переход на единую импортонезависимую цифровую платформу

нового поколения, внедрение ИИ-агентной общепанковской платформы и архитектурной основы для открытой банковской экосистемы, а также технологической интеграции банковских активов в единую систему. Сформированная технологическая платформа создает прочную основу для дальнейшего масштабирования ИТ-решений банка. Ее развитие – следующий стратегический этап для ВТБ. О связанных с этим кадровых решениях мы объявим дополнительно», – говорится в комментарии банка.

В кредитном учреждении отметили, что Вадим Кулик планирует сфокусироваться на реализации новых стратегических проектов вне группы ВТБ.

### **Станислав Портненко назначен руководителем брокерского бизнеса СберИнвестиций**

Портненко будет курировать развитие брокерского бизнеса в рамках обновлённого бренда СберИнвестиций

Станислав Портненко возглавил брокерский бизнес СберИнвестиций. В новой должности Портненко будет отвечать за формирование и реализацию стратегии брокера, а также укрепление позиций СберИнвестиций на рынке, расширение продуктовой линейки и рост бизнес-показателей.

Ранее Портненко в течение четырёх лет занимал должность управляющего директора СберИнвестиций. В этой роли он курировал разработку диджитал-продуктов, а также отвечал за реализацию крупных инициатив в брокере. Он курировал запуск таких проектов, как Клуб акционеров Сбера, инвестиции для подростков, четыре инвестиционных чемпионата, в том числе первый в России молодёжный турнир ИнвестЧемп.

Ранее Портненко работал в компаниях «Ренессанс Капитал», «Атон» и «Тройка Диалог». В 2009 году окончил Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», факультет «Кибернетики».

Руслан Вестеровский, старший вице-президент, руководитель блока Управление благосостоянием Сбербанка: «Станислав Портненко долгое время занимал руководящие должности в брокерском бизнесе СберИнвестиций. Уверен, что его многолетний опыт, экспертиза и глубокое понимание рынка помогут предлагать клиентам самые актуальные решения и вывести брокерское направление банка на новый уровень в рамках обновлённого бренда СберИнвестиций. Желаю Станиславу достижения амбициозных целей на благо наших инвесторов и ярких результативных проектов».

Информация получена из открытых источников

Википедия страхования, 19.06.2026 г.