

По итогам 1п26 страховой рынок увеличился на 14,4% г/г, до 2 трлн рублей. Объем взносов по страхованию жизни вырос на 19,3%. Рост в основном был обеспечен динамикой сегмента НСЖ. Сегмент ИСЖ снизился. Объем взносов по страхованию не-жизни увеличился на 8,8%, рост наблюдался во всех основных сегментах рынка, говорится в отчете Банка России.

В 2к26 рост страхового рынка ускорился к/к – также в основном за счет улучшения динамики НСЖ.

Основной рост выплат в страховании жизни пришелся на ИСЖ, а в страховании ином, чем страхование жизни, – на ДМС и ОСАГО.

Количество жалоб на страховщиков по итогам 1п26 снизилось на 7,5% г/г, в значительной степени за счет жалоб на неверное отражение коэффициента бонус-малус по ОСАГО. Рост наблюдался в отношении жалоб на автокаско, страхование от НС и болезней, ДМС, добровольное страхование имущества физлиц (кроме транспорта).

### **Сборы по некредитному страхованию жизни выросли**

В 1п26 совокупные сборы по НСЖ, ИСЖ и ДСЖ выросли на 15,2% г/г, до 1,1 трлн рублей. Это произошло за счет НСЖ; сборы по ИСЖ снизились. Уменьшение взносов по ИСЖ связано с вступлением в силу запрета продаж таких продуктов с 1 января 2026 года.

По итогам 2к26 совокупные сборы по некредитному страхованию жизни составили 580,1 млрд руб. (+19,2% к/к, +18,5% г/г). Регуляторные резервы по страхованию жизни на конец 2к26 достигли 2,4 трлн руб. (+35,7% г/г, +11,1% к/к).

Объем взносов по НСЖ в 1п26 увеличился более чем в 1,5 раза (г/г), на 66,7% и достигли 864 млрд руб. (в 2к26: +73% г/г, +37,1% к/к). Этому способствовали активные продажи таких продуктов банками-посредниками. Основной рост взносов пришелся на договоры со сроком до 1 года. В результате доля взносов, приходящаяся на такие программы, выросла до 48,2% в 1п26 (+6,3 п.п. г/г). Более 90% премий получено по договорам с единовременными взносами. Около 50% взносов по таким договорам пришлось на договоры со средней премией свыше 10 млн рублей.

Сборы в сегменте ИСЖ в 1п26 снизились более чем в 2 раза г/г, до 177,4 млрд руб. (-56,1% г/г, во 2к26: -63,9% г/г, -32,5% к/к). В результате прекращения новых продаж динамика сегмента определялась взносами по договорам с возможностью пополнения, заключенным до 1 января 2026 года. На договоры со сроком от 3 до 5 лет пришлось 61% сборов, со сроком более 10 лет – 38%.

С 1 июля 2026 г. страховщики могут предлагать клиентам два новых инвестиционных продукта страхования жизни с выплатой инвестиционного дохода – с объявленной доходностью и с расчетной доходностью. В договорах с объявленной доходностью выплаты зависят от результатов инвестиционной деятельности страховщика, в договорах с расчетной доходностью выплаты привязаны к конкретным активам. Страхование жизни с расчетной доходностью доступно только квалифицированным инвесторам. Появление новых продуктов на рынке будет способствовать улучшению динамики некредитного страхования жизни.

По итогам 1п26 объем выплат по договорам НСЖ вырос на 10,9% г/г, до 508,0 млрд руб., по ИСЖ – на четверть, до 337,2 млрд рублей. Значительный объем выплат по ИСЖ пришелся на договоры со сроком более 10 лет, в том числе по незавершенным договорам, заключенным в 2024–2025 гг., которые предполагают свободный вывод средств.

Объем сборов в сегменте ДСЖ, который появился на рынке в 2025 г., по итогам 1п26 составил 25,5 млрд рублей. Основной объем сборов пришелся на договоры со сроком более 10 лет. По итогам 2к26 сборы в ДСЖ составили 9,0 млрд руб., что почти в 2 раза меньше, чем в 1к26. В 2к26 на рынке было шесть ОПИФ, доверительное управление которыми осуществляется в целях долевого страхования жизни. Также в 2к26 на рынке появилось девять ЗПИФ одной УК для целей ДСЖ. Более широкие инвестиционные возможности ЗПИФ позволяют структурировать капитал крупных клиентов – пайщиками каждого из появившихся на рынке ЗПИФ является одно физическое лицо. Совокупный нетто-приток в фонды для целей ДСЖ составил 0,2 млрд руб. в 2к26 (-5,5 млрд руб. к/к). Чистый приток в ЗПИФ составил 1,2 млрд руб., нетто-отток из ОПИФ – 1 млрд рублей. Управляли этими фондами три страховые компании, которые получили лицензии УК.

### **Страхование заемщиков в 1п26 выросло**

По итогам 1п26 объем взносов по страхованию заемщиков (включая кредитное страхование жизни, страхование от НС и болезней и ДМС) увеличился на 8,9% г/г, до 83,3 млрд рублей. В 2к26 объем взносов вырос на 29,9% г/г. Увеличение взносов в 1п26 произошло вслед за ростом объемов выдачи ипотечных кредитов на 48% г/г. Более слабая динамика страхования заемщиков может объясняться снижением стоимости страховой защиты в связи с усилением конкуренции между страховщиками и между каналами продаж. Так, доля онлайн-продаж основного сегмента страхования заемщиков – кредитного страхования жизни – за год выросла на 16 п.п., до 72% в 1п26, при этом доля онлайн-продаж через собственные платформы страховщиков увеличилась на 19

п.п., до 65% в 1п26.

Структура сегмента страхования заемщиков в 1п26 изменилась по сравнению с 1п25: выросла доля кредитного страхования жизни и снизилась доля страхования от НС и болезней. Это связано с перераспределением взносов по видам страхования.

Сводные данные статистической формы отчетности страховщиков: [https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/62263/svod\\_ssd\\_2026\\_2.xlsx](https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/62263/svod_ssd_2026_2.xlsx)

Статистические показатели и информация об отдельных субъектах страхового дела: [https://www.cbr.ru/finmarket/supervision/sv\\_insurance/stat\\_ssd/2026\\_2/](https://www.cbr.ru/finmarket/supervision/sv_insurance/stat_ssd/2026_2/)

***Википедия страхования***